



B2B Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit (38,5h), Innsbruck

DAS SIND WIR

Miviso ist Gesamtanbieter für hochwertige Immobilienvisualisierung in 3D und wir setzen neue Standards in der Visualisierung von Neubauprojekten. In den letzten Jahren haben wir über 2.000 Projekte visualisiert und unsere Kunden dabei unterstützt, ihre Neubauprojekte bereits vor Baubeginn zu verkaufen. Unser Angebot für die Immobilienvermarktung reicht von Außen- und Innenbildern, 360° Touren, und 3D Grundrissen bis hin zu Tools wie Animationsvideos, Virtual Reality oder Digital Home Staging.

Wir sind ein junges, wachsendes Team mit Büro in Innsbruck und suchen dein Sales Talent, um unsere Zielgruppe zu erweitern. Unsere Kunden sitzen im gesamten deutschsprachigen Raum – von Wien bis nach Zürich, von Garda bis an die Nordsee. Du hast ein gutes Auge für qualitativ hochwertige Bilder und Lust dein eigenes Gebiet zu verantworten? Als preisgekröntes Wachstumsunternehmen ist es unser erklärtes Ziel, in wenigen Jahren die Nr. 1 im deutschsprachigen Raum zu sein. Werde Teil unserer Mission und bewirb dich noch heute!

DEINE AUFGABEN

- Vertrieb von Visualisierungsprodukten an Bauträger und Immobilienmakler
- Akquise von Neukunden durch qualifizierte Leads und Aufbau eines starken Kundenstamms
- Verantwortung für regionales Gebiet
- Präsentation unserer Produkte vor potenziellen Kunden (telefonisch und persönlich)
- Erstellung von Angeboten und Informationsmaterial

DEINE QUALIFIKATIONEN

- Du hast Erfahrung in der Kaltakquise am Telefon
- Du bringst ein souveränes Auftreten und eine gute Ausdrucksweise im Schriftverkehr mit
- Du bist eigenverantwortlich, motiviert und ehrgeizig
- Du arbeitest gerne im Team und unterstützt Kollegen
- Erfahrungen mit CRM-Systemen sind ein Plus

DEINE BENEFITS

- Du bist Teil der Mission, den deutschsprachigen Markt für Immobilienvisualisierungen zu erobern
- Faires Fixgehalt (ab 31.000 Euro, je nach Erfahrung)
- Leistungsbezogene Provision, die ansporn
- Motiviertes Umfeld in einem jungen, offenen Team
- Persönliche und fachliche Entwicklung anhand von maßgeschneiderten Weiterbildungsmöglichkeiten

Du bist interessiert?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail an Michael Danklmaier: recruiting@miviso.com

